

# ¿Cómo exportar a la Unión Europea?



**Comisión Europea, Dirección General de Comercio**



# ¿Qué es?

Un instrumento para facilitar las exportaciones de los países en vías de desarrollo hacia la Unión Europea

Un servicio en **internet**

Una base de datos interactiva de **productos**

**Gratuita** y de libre acceso

En 6 idiomas: inglés, francés, **español**, portugués, árabe y ruso



European Commission  
Trade

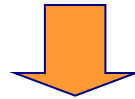


# ¿Por qué?

## Agenda de Comercio y Desarrollo



## Contribución a la Ronda de Desarrollo de Doha



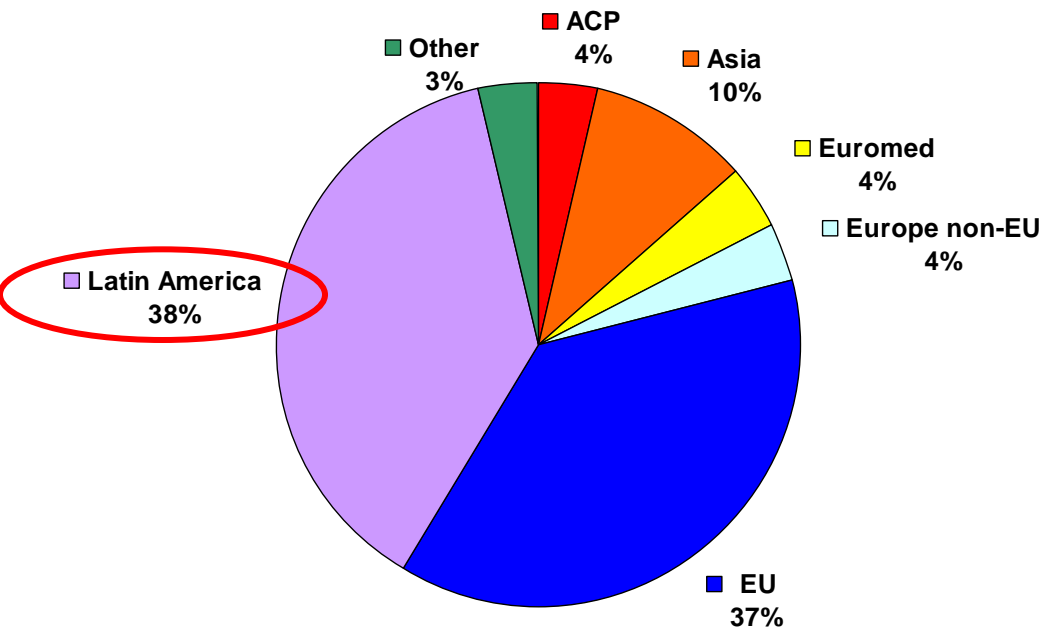
## Tratamiento especial y diferenciado para los países en vías de desarrollo



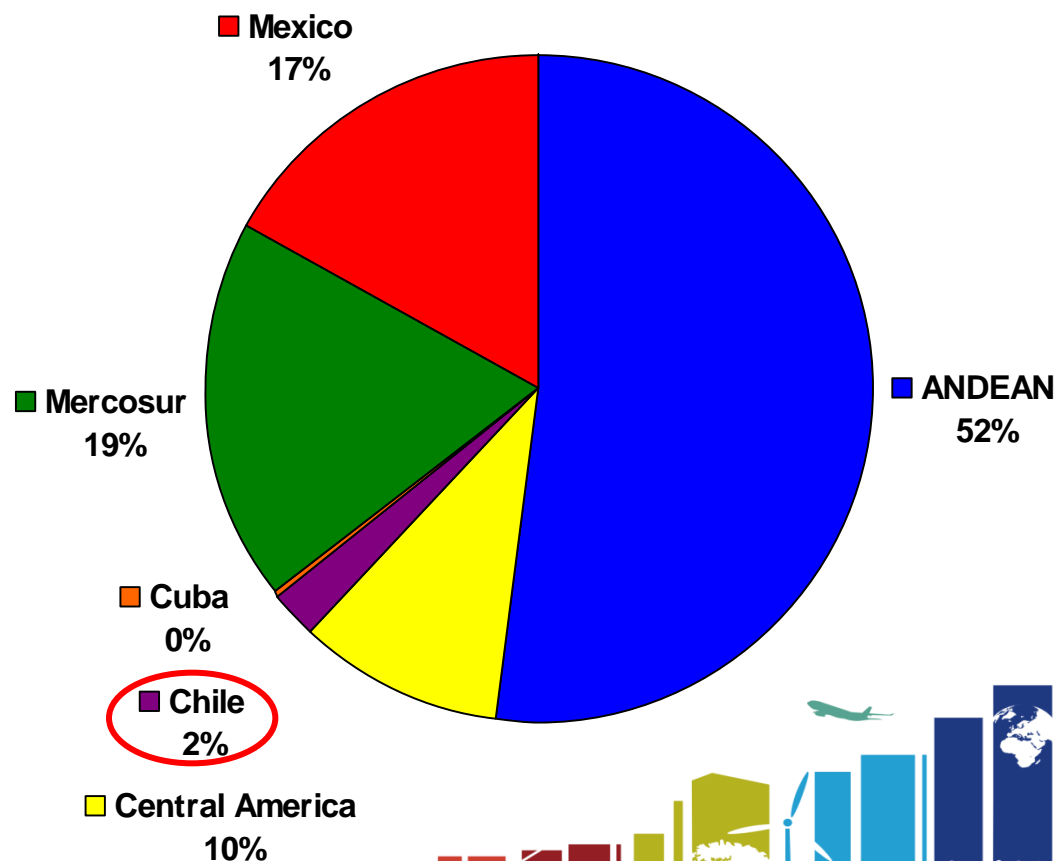
## Instrumento practico para facilitar el comercio



# ¿Dónde?

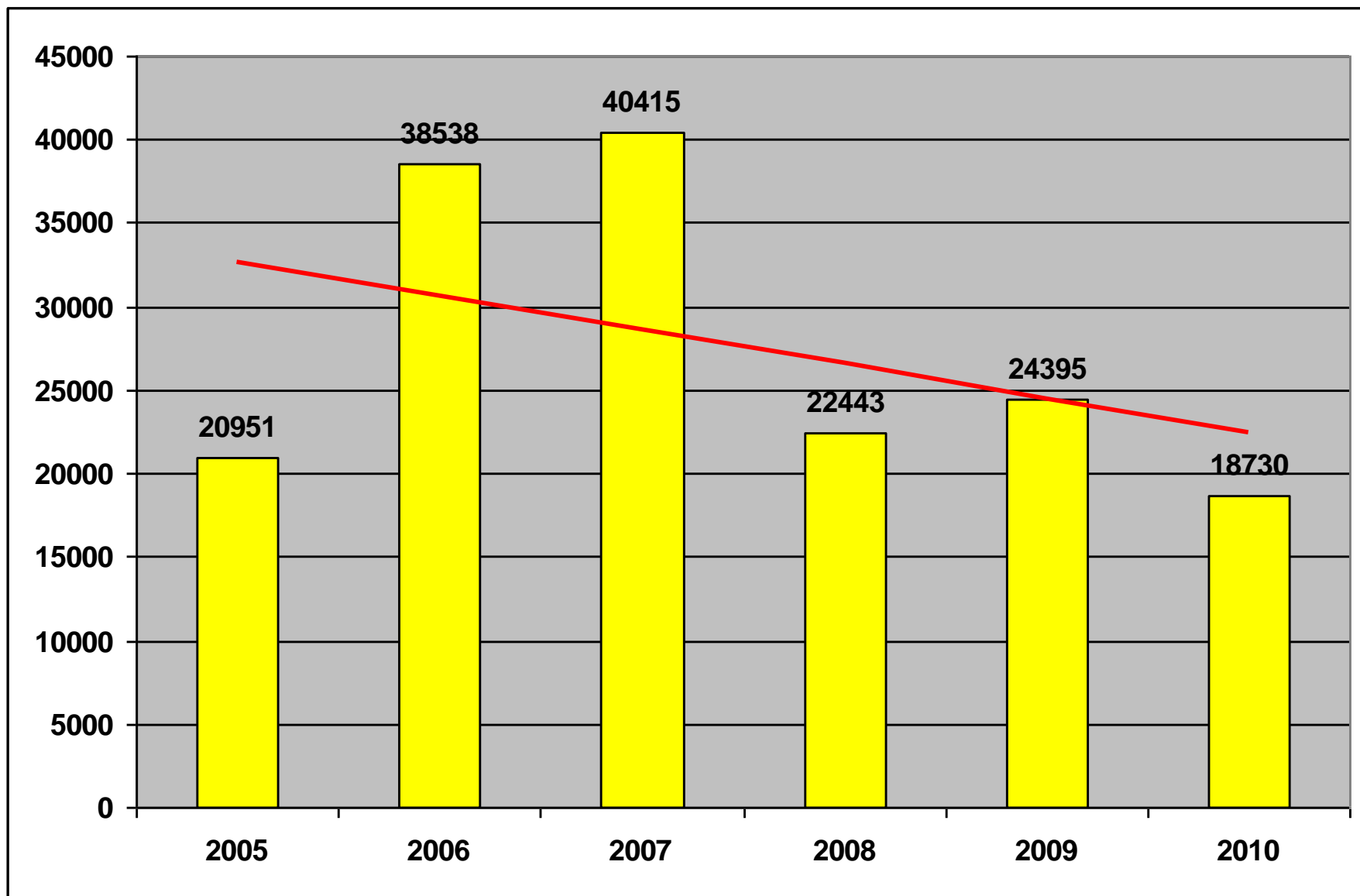


# ¿Quién?



- Uso del EH -

# Evolución de uso en Chile



[www.exporthelp.europa.eu](http://www.exporthelp.europa.eu)

EN | **ES** | FR | PT | AR | RU

# EXPORT HELPDESK

El Export Helpdesk es un servicio en internet prestado por la Comisión Europea para facilitar a los países en desarrollo el acceso en particular a los mercados de la Unión Europea. Gratuito y de fácil utilización, este servicio proporciona información a los exportadores interesados en suministrar el mercado de la UE.

[Acerca del «Export Helpdesk»](#) [Requisitos y gravámenes](#) [Derechos de importación](#) [Regímenes preferenciales](#) [Estadísticas comerciales](#) [Enlaces](#) [What's New](#)

[Contactos](#) [Declaración específica de privacidad](#) [Aviso jurídico importante](#) [Un servicio prestado por COMERCIO EXTERIOR, COMISIÓN EUROPEA](#)

# ¿Qué es el Export Helpdesk?

Acerca  
del «Export Helpdesk»

Requisitos  
y gravámenes

Derechos  
de importación

Regímenes  
preferenciales

Estadísticas  
comerciales

Enlaces

What's New

Breve explicación sobre lo **que** puede encontrar  
en esta website y **cómo**

Ejemplos

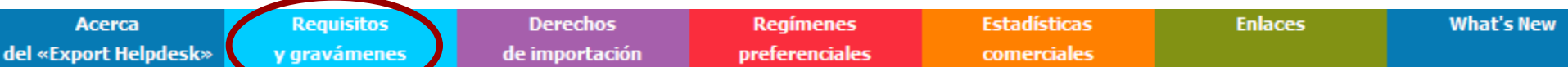
Glosario

Herramientas de ayuda

|  |
|--|
| <a href="#">Bienvenida</a>                                   |
| <a href="#">Cómo exportar a Europa</a>                       |
| <a href="#">¿Qué información ofrece «Export Helpdesk»?</a>   |
| <a href="#">Cómo buscar información</a>                      |
| <a href="#">Herramientas de ayuda disponibles</a>            |
| <a href="#">Comprensión de los textos jurídicos de la UE</a> |
| <a href="#">Glosario</a>                                     |
| <a href="#">Preguntas más frecuentes (FAQ)</a>               |



# ¿Qué necesito saber antes de exportar?



## Presentación de los procedimientos de importación

## Requisitos **generales** para importar a la Unión Europea

## Requisitos **específicos** para importar su producto a la Unión Europea

## **Impuestos nacionales** (IVA)

REQUISITOS ESPECÍFICOS

FORMULARIO

Introducir un código de producto (2,4,6,8 dígitos)  [Navegar o Buscar.](#)

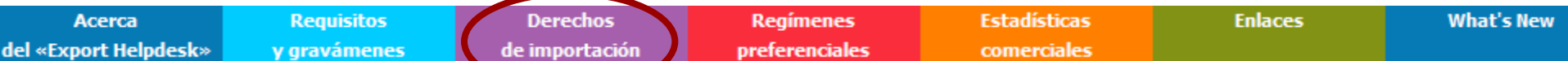
Seleccionar un país de origen

Seleccionar un país de destino





# ¿Qué tengo que pagar en la frontera?



Impuestos aplicables a **todos** los países externos a la Union Europea

Acuerdos preferenciales aplicable a **su país**

**DERECHOS DE IMPORTACIÓN**

**FORMULARIO DE INTRODUCCIÓN DE DATOS**

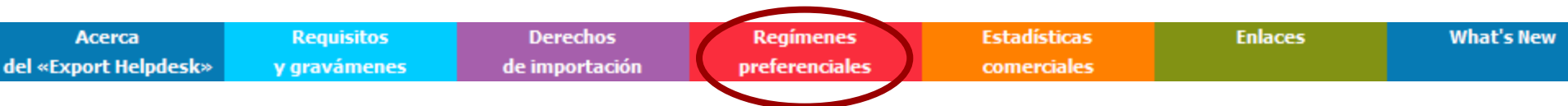
Introducir un código de producto (10 digits)  [Navegar o Buscar.](#)

Seleccionar un país de origen

Seleccionar una fecha de simulación  08  Julio  2010



# ¿Cómo pruebo el origen de mi producto?



Resumen de los acuerdos preferenciales entre la Unión Europea y otros países

Certificado de **prueba de origen**

Condiciones específicas respecto al origen de un producto

**Recuerde:** sin la prueba de origen, su producto no podrá beneficiarse de las ventajas tarifarias

**NORMAS DE ORIGEN**

**FORMULARIO DE INTRODUCCIÓN DE DATOS**

Seleccionar un régimen:

Notas introductorias:

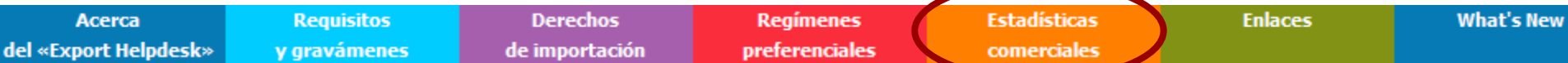
Introducir un código de producto (2,4 dígitos):



European Commission  
Trade



# ¿Dónde puedo conseguir las cifras exactas?



Para encontrar **mercados potenciales** en la Unión Europea

Para obtener **estadísticas** detalladas sobre transacciones comerciales

**ESTADÍSTICAS COMERCIALES**

**FORMULARIO PARA REALIZAR UNA BÚSQUEDA**

Introducir un código de producto (2,4,6,8 dígitos) o bien "00" (Todos los productos)  [Navegar o Buscar.](#)

Seleccionar un país declarante

Seleccionar un país socio

Seleccionar año (s)

Seleccionar indicador(es)



# ¿Cómo puedo encontrar colaboradores?



Cámaras de Comercio

Asociaciones comerciales

Listado de empresas

Espacios comerciales

## ENLACES

Esta sección ofrece enlaces con la UE y las autoridades de los Estados miembros así como con organizaciones internacionales competentes en el ámbito de las operaciones comerciales y de la promoción del comercio. Por favor, seleccione una categoría de enlace presionando en ella.

### UNIÓN EUROPEA - INSTITUCIONES

- Direcciones-Generales
- CE -Programas de desarrollo

### SERVICIOS DE ADUANAS

- Unión Europea
- 27 Estados Miembros (Unión Europea)
- Países candidatos a la adhesión a la Unión Europea
- Internacional

### ESTADÍSTICAS

- Unión Europea
- Internacional

### CAMARAS DE COMERCIO E INDUSTRIA

- Unión Europea
- 27 Estados Miembros (Unión Europea)
- Internacional

### ASOCIACIONES COMERCIALES

- Unión Europea
- Internacional

### DIRECTORIO DE EMPRESAS

### ESPACIOS COMERCIALES

### EVENTOS



# ¿Cómo puedo mantenerme informado?

Para subscribirse al

**boletín** trimestral del  
**EXPORT HELPDESK**



## In this issue ...

|   |   |
|---|---|
| EU launches major new trade relationship with Latin America ..... | 2 |
| Panama soon to have wider access the EU .....                     | 3 |
| Customs security in a few clicks .....                            | 3 |
| EPAs in brief .....   | 4 |
| Aid for Trade: going further .....                                | 5 |
| News in brief .....   | 6 |
| Events in brief .....   | 7 |
| Voice of the Delegations .....                                    | 8 |

## Welcome by Karel De Gucht

*European Commissioner for External Trade*

Dear reader,

The European Trade policy had a distinct Latin American flavour last month.

In a recent Summit in Madrid together with my Latin American and Caribbean counterparts, we deepened our trade relationships in many ways depending on the partners concerned.

We reached a comprehensive trade agreement with Colombia and Peru, we forged a trade deal on a regional basis with Central America, relaunched trade negotiations with Mercosur and held the first meeting of the EU-CARIFORUM Economic Partnership Agreement Joint Council.



This is good news for the trade and development community. It is precisely because we face challenging times that we must open the doors wider for trade, thereby ensuring increased regional and economic stability.

Negotiations such as these are defining moments in a trade relationship. With Cariforum, we have set up the institutions that will accompany the implementation of the Economic Partnership Agreement.

Besides the Caribbean nations, the EU is also going further in its relations with the countries of Africa and the Pacific. Over the past months I have had the opportunity to discuss the progress of the European Partnership Agreements with several African groups. These agreements have the potential to create the framework for economies to place themselves regionally and globally. The history of global trade contains many precedents. I fully believe in this and will work hard to reach full and comprehensive agreements with the ACP countries in the future.

And the future is not that far away. The EU is currently re-thinking its trade policy for the future and we would be very much interested to know your opinion. In this edition of the Export Helpdesk newsletter you will learn how to make your views on the future trade policy known. You will also be informed on how the business community in developing countries uses the Export Helpdesk to access European markets.

I hope you enjoy reading the Newsletter!

# ¿Dónde puedo conseguir más información?

Contacte la Delegación de la Unión Europea en su país:  
[http://www.eeas.europa.eu/delegations/web\\_en.htm](http://www.eeas.europa.eu/delegations/web_en.htm)

O al equipo  
Export Helpdesk



**Y ahora, le toca a Usted!**

**¿Quiere saber cómo vender  
sus uvas en Francia por ejemplo?**

**Su primer paso:  
Consultar el Export Helpdesk!  
[www.exporthelp.europa.eu](http://www.exporthelp.europa.eu)**

